



EL LOBO DE WALL STREET

- Mira el objeto que tienes que vender.
- Tienes 1-2 minutos para presentar el producto y convencer al comprador. Explica bien sus ventajas.
- El comprador puede hacerte preguntas o poner objeciones. Prepárate para responder.
- Después, cambia de rol y haz de comprador.
- Los demás dan puntos según estos criterios:
 - ¿Has sido persuasivo?
 - ¿Tu idea fue original?
 - ¿Usaste argumentos emocionales o racionales?
 - ¿Respondiste bien a las objeciones?

Técnicas que puedes usar:

- **Escasez:** “Este bolígrafo es edición limitada, ¡no encontrarás otro igual!”
- **Conexión emocional:** “Imagina firmando con este bolígrafo el contrato de tu vida.”
- **Beneficio directo:** “No es solo un bolígrafo, es una herramienta de éxito.”



EL LOBO DE WALL STREET

Observa el objeto que tienes que vender y preséntalo de forma convincente, usando argumentos claros y respuestas creativas para convencer al comprador.

Un bolígrafo de lujo

Ventajas y beneficios

- Lo mejor de este producto es que...
- Gracias a esta función, puedes...
- Es perfecto para personas que necesitan...
- Tiene un diseño práctico y moderno.
- Mejora tu vida diaria en muchos aspectos.

Responder a objeciones

- Entiendo tu duda, pero déjame explicarte...
- Puede parecer caro, pero la calidad lo vale.
- Tal vez no lo necesitas ahora, pero te va a ayudar mucho.
- Es una inversión inteligente a largo plazo.



EL LOBO DE WALL STREET

Observa el objeto que tienes que vender y preséntalo de forma convincente, usando argumentos claros y respuestas creativas para convencer al comprador.

Una bicicleta eléctrica

Ventajas y beneficios

- Lo mejor de este producto es que...
- Gracias a esta función, puedes...
- Es perfecto para personas que necesitan...
- Tiene un diseño práctico y moderno.
- Mejora tu vida diaria en muchos aspectos.

Responder a objeciones

- Entiendo tu duda, pero déjame explicarte...
- Puede parecer caro, pero la calidad lo vale.
- Tal vez no lo necesitas ahora, pero te va a ayudar mucho.
- Es una inversión inteligente a largo plazo.



EL LOBO DE WALL STREET

Observa el objeto que tienes que vender y preséntalo de forma convincente, usando argumentos claros y respuestas creativas para convencer al comprador.

Un robot aspirador

Ventajas y beneficios

- Lo mejor de este producto es que...
- Gracias a esta función, puedes...
- Es perfecto para personas que necesitan...
- Tiene un diseño práctico y moderno.
- Mejora tu vida diaria en muchos aspectos.

Responder a objeciones

- Entiendo tu duda, pero déjame explicarte...
- Puede parecer caro, pero la calidad lo vale.
- Tal vez no lo necesitas ahora, pero te va a ayudar mucho.
- Es una inversión inteligente a largo plazo.



EL LOBO DE WALL STREET

Observa el objeto que tienes que vender y preséntalo de forma convincente, usando argumentos claros y respuestas creativas para convencer al comprador.

Una planta que no necesita agua

Ventajas y beneficios

- Lo mejor de este producto es que...
- Gracias a esta función, puedes...
- Es perfecto para personas que necesitan...
- Tiene un diseño práctico y moderno.
- Mejora tu vida diaria en muchos aspectos.

Responder a objeciones

- Entiendo tu duda, pero déjame explicarte...
- Puede parecer caro, pero la calidad lo vale.
- Tal vez no lo necesitas ahora, pero te va a ayudar mucho.
- Es una inversión inteligente a largo plazo.



EL LOBO DE WALL STREET

Observa el objeto que tienes que vender y preséntalo de forma convincente, usando argumentos claros y respuestas creativas para convencer al comprador.

Una silla de oficina ergonómica

Ventajas y beneficios

- Lo mejor de este producto es que...
- Gracias a esta función, puedes...
- Es perfecto para personas que necesitan...
- Tiene un diseño práctico y moderno.
- Mejora tu vida diaria en muchos aspectos.

Responder a objeciones

- Entiendo tu duda, pero déjame explicarte...
- Puede parecer caro, pero la calidad lo vale.
- Tal vez no lo necesitas ahora, pero te va a ayudar mucho.
- Es una inversión inteligente a largo plazo.



EL LOBO DE WALL STREET

Observa el objeto que tienes que vender y preséntalo de forma convincente, usando argumentos claros y respuestas creativas para convencer al comprador.

Un libro de recetas internacionales

Ventajas y beneficios

- Lo mejor de este producto es que...
- Gracias a esta función, puedes...
- Es perfecto para personas que necesitan...
- Tiene un diseño práctico y moderno.
- Mejora tu vida diaria en muchos aspectos.

Responder a objeciones

- Entiendo tu duda, pero déjame explicarte...
- Puede parecer caro, pero la calidad lo vale.
- Tal vez no lo necesitas ahora, pero te va a ayudar mucho.
- Es una inversión inteligente a largo plazo.



EL LOBO DE WALL STREET

Observa el objeto que tienes que vender y preséntalo de forma convincente, usando argumentos claros y respuestas creativas para convencer al comprador.

Un paraguas resistente al viento

Ventajas y beneficios

- Lo mejor de este producto es que...
- Gracias a esta función, puedes...
- Es perfecto para personas que necesitan...
- Tiene un diseño práctico y moderno.
- Mejora tu vida diaria en muchos aspectos.

Responder a objeciones

- Entiendo tu duda, pero déjame explicarte...
- Puede parecer caro, pero la calidad lo vale.
- Tal vez no lo necesitas ahora, pero te va a ayudar mucho.
- Es una inversión inteligente a largo plazo.



EL LOBO DE WALL STREET

Observa el objeto que tienes que vender y preséntalo de forma convincente, usando argumentos claros y respuestas creativas para convencer al comprador.

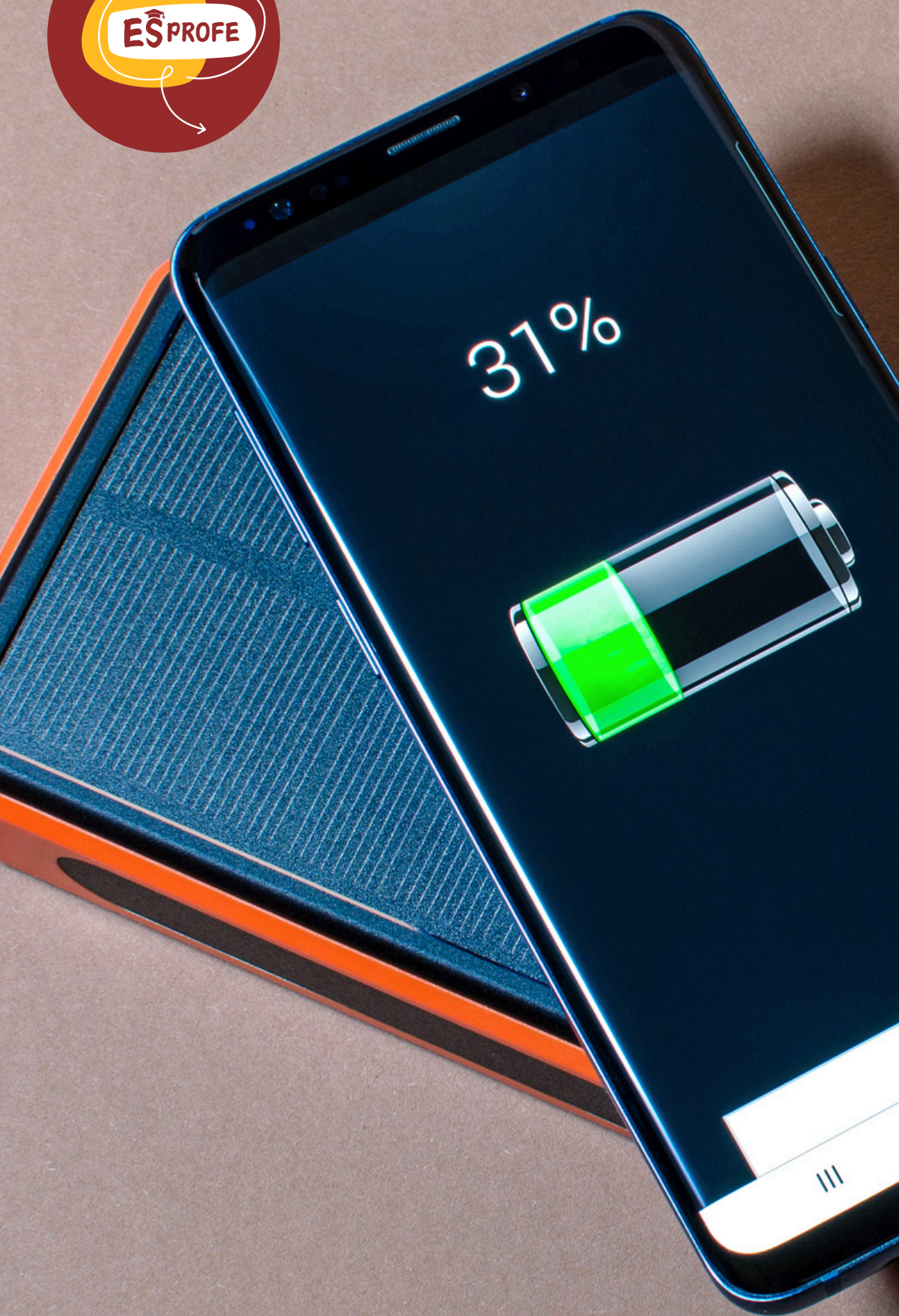
Un reloj con GPS y control de salud

Ventajas y beneficios

- Lo mejor de este producto es que...
- Gracias a esta función, puedes...
- Es perfecto para personas que necesitan...
- Tiene un diseño práctico y moderno.
- Mejora tu vida diaria en muchos aspectos.

Responder a objeciones

- Entiendo tu duda, pero déjame explicarte...
- Puede parecer caro, pero la calidad lo vale.
- Tal vez no lo necesitas ahora, pero te va a ayudar mucho.
- Es una inversión inteligente a largo plazo.



EL LOBO DE WALL STREET

Observa el objeto que tienes que vender y preséntalo de forma convincente, usando argumentos claros y respuestas creativas para convencer al comprador.

Un cargador solar para móviles

Ventajas y beneficios

- Lo mejor de este producto es que...
- Gracias a esta función, puedes...
- Es perfecto para personas que necesitan...
- Tiene un diseño práctico y moderno.
- Mejora tu vida diaria en muchos aspectos.

Responder a objeciones

- Entiendo tu duda, pero déjame explicarte...
- Puede parecer caro, pero la calidad lo vale.
- Tal vez no lo necesitas ahora, pero te va a ayudar mucho.
- Es una inversión inteligente a largo plazo.



EL LOBO DE WALL STREET

Observa el objeto que tienes que vender y preséntalo de forma convincente, usando argumentos claros y respuestas creativas para convencer al comprador.

Una lámpara con altavoz Bluetooth

Ventajas y beneficios

- Lo mejor de este producto es que...
- Gracias a esta función, puedes...
- Es perfecto para personas que necesitan...
- Tiene un diseño práctico y moderno.
- Mejora tu vida diaria en muchos aspectos.

Responder a objeciones

- Entiendo tu duda, pero déjame explicarte...
- Puede parecer caro, pero la calidad lo vale.
- Tal vez no lo necesitas ahora, pero te va a ayudar mucho.
- Es una inversión inteligente a largo plazo.



EL LOBO DE WALL STREET

Observa el objeto que tienes que vender y preséntalo de forma convincente, usando argumentos claros y respuestas creativas para convencer al comprador.

Un cepillo de dientes inteligente

Ventajas y beneficios

- Lo mejor de este producto es que...
- Gracias a esta función, puedes...
- Es perfecto para personas que necesitan...
- Tiene un diseño práctico y moderno.
- Mejora tu vida diaria en muchos aspectos.

Responder a objeciones

- Entiendo tu duda, pero déjame explicarte...
- Puede parecer caro, pero la calidad lo vale.
- Tal vez no lo necesitas ahora, pero te va a ayudar mucho.
- Es una inversión inteligente a largo plazo.



EL LOBO DE WALL STREET

Observa el objeto que tienes que vender y preséntalo de forma convincente, usando argumentos claros y respuestas creativas para convencer al comprador.

Una suscripción a una revista digital

Ventajas y beneficios

- Lo mejor de este producto es que...
- Gracias a esta función, puedes...
- Es perfecto para personas que necesitan...
- Tiene un diseño práctico y moderno.
- Mejora tu vida diaria en muchos aspectos.

Responder a objeciones

- Entiendo tu duda, pero déjame explicarte...
- Puede parecer caro, pero la calidad lo vale.
- Tal vez no lo necesitas ahora, pero te va a ayudar mucho.
- Es una inversión inteligente a largo plazo.



EL LOBO DE WALL STREET

Observa el objeto que tienes que vender y preséntalo de forma convincente, usando argumentos claros y respuestas creativas para convencer al comprador.

Una alfombra antiestrés para pies

Ventajas y beneficios

- Lo mejor de este producto es que...
- Gracias a esta función, puedes...
- Es perfecto para personas que necesitan...
- Tiene un diseño práctico y moderno.
- Mejora tu vida diaria en muchos aspectos.

Responder a objeciones

- Entiendo tu duda, pero déjame explicarte...
- Puede parecer caro, pero la calidad lo vale.
- Tal vez no lo necesitas ahora, pero te va a ayudar mucho.
- Es una inversión inteligente a largo plazo.



EL LOBO DE WALL STREET

Observa el objeto que tienes que vender y preséntalo de forma convincente, usando argumentos claros y respuestas creativas para convencer al comprador.

Un organizador de cables portátil

Ventajas y beneficios

- Lo mejor de este producto es que...
- Gracias a esta función, puedes...
- Es perfecto para personas que necesitan...
- Tiene un diseño práctico y moderno.
- Mejora tu vida diaria en muchos aspectos.

Responder a objeciones

- Entiendo tu duda, pero déjame explicarte...
- Puede parecer caro, pero la calidad lo vale.
- Tal vez no lo necesitas ahora, pero te va a ayudar mucho.
- Es una inversión inteligente a largo plazo.



EL LOBO DE WALL STREET

Observa el objeto que tienes que vender y preséntalo de forma convincente, usando argumentos claros y respuestas creativas para convencer al comprador.

Un altavoz portátil resistente al agua

Ventajas y beneficios

- Lo mejor de este producto es que...
- Gracias a esta función, puedes...
- Es perfecto para personas que necesitan...
- Tiene un diseño práctico y moderno.
- Mejora tu vida diaria en muchos aspectos.

Responder a objeciones

- Entiendo tu duda, pero déjame explicarte...
- Puede parecer caro, pero la calidad lo vale.
- Tal vez no lo necesitas ahora, pero te va a ayudar mucho.
- Es una inversión inteligente a largo plazo.